

SÉMINAIRE

PNL et Management

CONTENU DE LA FORMATION

- L'école de Palo Alto
- La communication
- Définition de la PNL
- Les phases de l'apprentissage
- Les présupposés de la PNL
- La carte du monde
- Les niveaux logiques

Les outils de la PNL

- La synchronisation – le calibrage – la reformulation
- L'ancrage – les méta-programmes
- Le VAKOG
- Le recadrage

Atelier « créer des stratégies positives »

- Les prédicats et les sous-modalités
- Le modèle TOTE

Atelier « entrer en relation et adapter sa communication »

- La carte du monde
- Les niveaux logiques
- Les positions perceptuelles et les sous-modalités
- Les prédicats

Atelier « détermination des objectifs »

- La reformulation
- La grille de recueil d'informations
- Le méta-modèle

Atelier « désamorcer les expériences négatives »

- Le changement de comportement
- La négociation entre parties
- Le changement de croyances

Atelier « conduite d'entretiens »

- Le questionnement
- Le Milton modèle

SUPPORT PÉDAGOGIQUE :

Exposés théoriques, démonstrations, mises en pratique, feed-back, documentation écrite.

DURÉE : 8 jours répartis en 2 modules de 4 jours – 56 heures

PRÉREQUIS : aucun

TARIFS :

- **Individuel** : 990 €
- **Entreprise** : 2 590 € HT (maximum 6 personnes)

INSCRIPTION :

- **Particulier** :
Contrat d'inscription + 50 € d'acompte le jour de l'inscription
Possibilité de paiement en 3 fois (1 règlement de 94 € + 2 règlements de 93 €)
- **Entreprise** :
Contrat de prestation + 30% d'acompte
Règlement du total 10 jours maximum après la fin de la prestation
Groupe de 6 personnes maximum par module.